

Microsoft Dynamics 365 Sales

Wissensgarantie: 12 Monate

Examen-ID: MB-210

Trainings-ID: MB-210T01

Zum Seminar →

Das nehmen Sie mit

Microsoft Dynamics 365 Sales ist eine ganzheitliche Anwendung zum Verwalten von Kund*innen und potenziellen Kund*innen. Mit Dynamics 365 Sales können Organisationen unter anderem Daten für Verkaufsziele nachverfolgen, bewährte Methoden automatisieren und aus Daten Rückschlüsse ziehen. Werden Sie Teil eines Teams global anerkannter Expert*innen, die Sie ausführlich von Lead zu Chance bis hin zum abgeschlossenen Vertrag begleiten. Hier erfahren Sie, wie Sie Vertriebspersonal mithilfe der verfügbaren Automatisierungs- und Anpassungsoptionen der Anwendung zu produktiven Höchstleistungen verhelfen.

Zielgruppen

Zu den Aufgaben des Dynamics 365-Modulbetreuers gehören Netzwerksuche, Erfassen von Bedürfnissen, die Einbeziehung von Fachexperten und Stakeholdern, das Übersetzen von sowie Lösungen und Anwendungen zu konfigurieren. Der Functional Consultant implementiert eine Lösung unter Verwendung von standardisierten Funktionen, codeloser Erweiterbarkeit, Anwendungs- und Service-Integrationen.

Wichtige Informationen

Dieses Training bereitet auf Prüfung - **MB-210 Microsoft Dynamics 365 Sales** vor.

Sie haben Fragen?  +43 1 533 1777-0  info@etc.at  Modecenterstraße 22, 1030 Wien

Termine & Optionen

Datum	Dauer	Ort	Angebot	Preis
29.04.2024-30.04.2024	2 Tage		Preis (Online)	€ 1.460,-
03.06.2024-05.06.2024	2 Tage		Preis (Online)	€ 1.460,-
05.08.2024-06.08.2024	2 Tage		Preis (Online)	€ 1.460,-
28.10.2024-29.10.2024	2 Tage		Preis (Online)	€ 1.460,-
03.02.2025-04.02.2025	2 Tage		Preis (Online)	€ 1.460,-

Sie haben Fragen?  +43 1 533 1777-0  info@etc.at  Modecenterstraße 22, 1030 Wien